

BIBLIOTHEQUE

COMMERCE

TITRE	AUTEUR	EDITEUR	COTE
La prospection	J.M. SARHAN B.BARRAINE	Foucher	659.32/13.5/COMR
Action commerciale appliquée : mener une étude et réussir une action commerciale	P. PICO	Bréal	382/13.5/COMR
L'Offre	J.PAVEAU D. RAVAUD	Foucher	380.112/13.5/COMR
Les Mots-clés du commerce et de l'entreprise	P.VALLEJOS- MUNOZ	Bréal	382/13.5/COMR
Exporter : pratique du commerce international	A. BARELIER J. DUBOIS	Foucher	382.6/13.5/COMR
Le Commerce international	J. DUBOIN F. DUPHIL	Foucher	382/13.5/COMR
Commerce international : études de cas : annales corrigées : BTS 93	J. LOPEZ- LANDRIEUX	Foucher	382/13.5/COMR
Le GATT L'OMC et les grands accords commerciaux mondiaux	C. NEHME	ED. D'Organisation	382/13.5/COMR
Techniques du commerce international	Tahar DAOUDI		339.5/13.5/CORM
Le Transport	D. CHAVALIER	Foucher	388/13.5/COMR
Réussir à l'export : soutiens à l'export, contrat commercial, sécurité de paiement	Tahar DAOUDI		339.564/13.5/COMR
La Compétitivité par la maîtrise des achats	BENACHER SEKHRAOUI		339.186/COMR
Les Mots-clés du commerce international	M.D. MOUNET	Bréal	382/13.5/COMR
Votre score en commerce international	F. DUPHIL L. GRATALOUP	Foucher	382.6/13.5
Exercices de : rappels de cours, exercices et cas corrigéscommerce international	P. TARDIVEL A. BLONDEL B. PLANCHAMP	Bréal	382/13.5/COMR
La Logistique commerciale : informatique et force de vente	S. LACRAMPE A. MACQUIN	ED. D'Organisation	382/13.5/COMR
Le Transport international de marchandises	J. BELOTTI	Vuibert	338/13.5/COMR
BTS Action commerciale : étude de cas	D. LARUE	Hachette	339/13.5/COMR

BIBLIOTHEQUE

COMMERCE

TITRE	AUTEUR	EDITEUR	COTE
Action commerciale, étude de cas : BTS pratique	J. HANAK G. MANSILLON	Foucher	382/13.5/COMR
Commerce international : études de cas	J. DUBOIN F. DUPHIL	Foucher	382/13.5/COMR
La Pratique de l'administration commerciale	G. BONNET N. MEUNIER	Foucher	38/13.5/COMR
administration commerciale. DEP 1, DEP 2	E. DORMAGEN D. GUILLAIN	Foucher	38/13.5/COMR
Achats et règlements fournisseurs	S.PINTIAUX	Foucher	658.716/13.5
Force de vente : communication et négociation	M. CHOZAS C. JULLIEN	Foucher	658.8/13.5/COMR
Force de vente :gestion commerciale	P. BASSOT D. DURAFOUR	Foucher	658.8/13.5/COMR
Achats : 13 dossiers	G. COADOU N.MEUNIER	Foucher	658.7/13.5/COMR
La Gestion commerciale d'ELISE A : tous logiciels de gestion commerciale	J. COLLIGNON V. GUERRIER	Foucher	382/13.5/COMR
Ventes et encaissements	S.PINTIAUX	Foucher	658.8/13.5/COMR
Code de commerce & tribunaux de commerce		Ed. legisplus	339/COMR
L'organisation mondiale du commerce	A. KRIEGER- KRYNICKI	Vuibert 2005	339/COMR
Le commerce électronique et la promotion des échanges extérieurs	N. BENACEUR	2003	339.5/COMR
Le droit du commerce international	René DAVID	Economica 1987	347.7/COMR
Gestion de la relation commerciale en 21 fiches	Nadia BENITO Micheline COMBES	Dunod, 2006	339/COMR
Commerce international : cours et études de cas corrigés	Eric WEISS	Ellipses 2008	339.5/COMR
Toute la fonction commerciale	M.A. BLANC M.P. LE GALL	Dunod 2006	339/COMR
Les Accélérateurs de vente	M. AGUILAR	Dunod 2005	658.85/COMR